

超人気講師による**秘伝**の4回集中特訓研修！

小さな企業が勝ち方を見つけるための 経営計画のつくり方

実現可能性が高く、そして賛同が得られやすい、効果的な事業計画の策定手法・ノウハウを習得でき、企業の持続的な発展への道が開けます！

以下の方は、参加の価値あり！

- 持続化補助金の採択を絶対に掴み取りたい
- 想いを整理して自信を持って取り組みたい
- 今後、何に取り組めばよいか分からない・・・




講師 **茂井 康宏 氏** プランコンサルティング代表
中小企業診断士／経営コンサルタント

「東京都内の上場企業（通信販売業）でバイヤーを勤め、数多くのヒット商品を手がける。その後、地元高知県に帰省。公的支援機関で多数の全国優秀事例を輩出し、数多くのメディアにも取り上げられてきた。現在は、中小企業診断士事務所の代表として、個別企業に対するコンサルティングはもちろん、中小企業大学校や全国の商工会・商工会議所にて研修講師を務めるほか、商工会議所の「ヒット商品開発プロジェクト」などにも携わる。」

全4回シリーズ 全日程 13:30-16:30（3時間） ※カリキュラムは裏面をご参照ください。

第1回	令和2年3月2日(月)	◆計画策定の意義と活用できる政策 ◆問題の主要因と、課題を設定する①
第2回	令和2年3月3日(火)	◆問題の主要因と、課題を設定する② ◆ニーズと市場を、正しく把握する
第3回	令和2年3月9日(月)	◆競合を確認し、強みを棚卸する ◆事業戦略と、実施事項を設定する①
第4回	令和2年3月10日(火)	◆事業戦略と、実施事項を設定する② ◆最後の仕上げと、相互アドバイス

開催場所	鯖江商工会議所 1階 SABAE CREATIVE COMMUNITY	WEB申込フォーム 
受講料	無料	
定員	50名 ※先着順	
対象	鯖江商工会議所会員 ※原則として、参加申し込みは4回とも受講できる方とさせていただきます。	
申込方法	裏面または、メール(iwai@sabaecci.or.jp)、Webフォームにて	

主催・お問合せ 鯖江商工会議所 経営支援課
鯖江市本町3丁目2-12 TEL:0778-51-2800 FAX:0778-52-8118

小さな企業が勝ち方を見つけるための『経営計画のつくり方』カリキュラム

小規模企業振興基本計画の重点政策「ビジネスプランに基づく経営の促進」をより後押しするため、小規模事業者自身が策定できる経営計画の策定手法・ノウハウを余すことなくお伝えします。研修最終日には、受講生全員が、事業計画書を完成させることを目指します。

「分かる」ではなく「できる」を体感するセミナーです。

カリキュラム 全4回

◆開催日◆	◆テーマ◆	◆内 容◆
3/2 月 13:30-16:30	◇計画策定の意義と活用できる政策	なぜ事業計画が必要なのか。その意義に併せ、活用可能な中小企業政策をお伝えします。
	◇問題の主要因と、課題を設定する① ～取組事例の紹介～	なにが自社の問題なのか。 解くべき問題を定め、その要因と今後の方向性を定めます。
3/3 火 13:30-16:30	◇問題の主要因と、課題を設定する②	
	◇ニーズと市場を、正しく把握する ～取組事例の紹介～	お客様が求めるニーズとはなにか。そして、取り巻く環境はどう動くかを想定します。
3/9 月 13:30-16:30	◇競争を確認し、強みを棚卸する	お客様に選ばれ、来店いただける理由は何か。そして、自社の真の強みは何かを想定します。
	◇事業戦略と、実施事項を設定する① ～取組事例の紹介～	だれに、なにを、どのように提供するのか。 今後のビジネスの方向性を設定します。
3/10 火 13:30-16:30	◇事業戦略と、実施事項を設定する② ～取組事例の紹介～	
	◇最後の仕上げと、相互アドバイス	希望者に計画をご披露いただき、受講者や講師から、実現に向けたアドバイスを行います。

『経営計画のつくり方』受講申込書 送付先：FAX.0778-52-8118

鯖江商工会議所
経営支援課 行

フリガナ 受講者名①	フリガナ 受講者名②		
事業所名			
所在地		従業員数	
電話番号		FAX番号	
メールアドレス			

※ご記入いただきました情報は、当所からの連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。